

Discurso Paraninfo da 3ª Turma de Corretores de Imóveis 2024

Hoje eu quero refletir com vocês sobre nossas jornadas profissionais, as dificuldades e anseios que nos trouxeram até aqui. Quero compartilhar experiências da minha carreira. Falar das transformações tecnológicas que revolucionaram nossa profissão e destacar a importância da adaptação e da inovação. Também vou abordar a responsabilidade ética que acompanha, o uso das novas ferramentas digitais e como podemos nos qualificar para os desafios futuros. Vocês estão PREPARADOS?

Hoje, este auditório está repleto de pessoas que enfrentaram dificuldades, superaram obstáculos e buscaram esta profissão com um sonho e uma ambição. Vocês merecem estar aqui. Nosso encontro hoje marca o FIM de uma jornada e o início de OUTRA, ainda mais IMPORTANTE.

Com 24 anos de profissão, ou quase 25, posso dizer que comecei a corretagem no século passado, no milênio passado.

Lembro-me do início da minha jornada como corretor de imóveis, em 1999. Naquela época, anunciávamos nossos imóveis nos Classificados do Jornal A Tarde e Correio da Bahia. Era comum ir até o jornal, ficar na fila e pagar por anúncios que sairiam no final de semana. Os potenciais compradores buscavam linha a linha, quadrinho a quadrinho, o imóvel dos sonhos descrito em 15 ou 20 palavras.

As placas também eram (e ainda são) uma forma de comunicação com os interessados. Além das placas e dos classificados, as indicações de parentes, amigos, conhecidos e clientes satisfeitos faziam nossa carteira de clientes crescer. Nenhum corretor saía de casa sem seus “cartõezinhos de visita” para deixar com as pessoas, garantindo assim que tivessem nossos contatos.

Com o passar dos anos, a internet trouxe a possibilidade de termos um WEBSITE. Lembro-me de ter feito esse investimento imediatamente e fiquei surpreso quando uma cliente me contactou por lá e de fato comprou o apartamento que a interessou.

Mais anos se passaram, surgiram os portais de anúncios imobiliários, o YouTube, os smartphones, as redes sociais! A informação na palma da mão! Hoje, nosso anúncio pode ser visto por qualquer pessoa no planeta com acesso à internet. E dificilmente alguém não nos encontrará. Os posts trouxeram infinitas possibilidades para a nossa profissão!

Podemos usar algoritmos para atingir um público promissor, inteligência artificial para criar anúncios mais atrativos, nos inspirar em anúncios internacionais, assinar contratos virtuais e intermediar a negociação de um imóvel em uma cidade a centenas de quilômetros de nossa casa e escritório.

O céu é o limite! MAS SERÁ QUE O CÉU É O LIMITE MESMO? Será que a internet e a velocidade com que se tornou possível disseminar informações SÓ NOS AJUDAM? E se um cliente ou um colega de profissão que se sentiu prejudicado usar também as redes para expor um erro do corretor? O QUANTO isso pode nos prejudicar?

Pois então... TODO PODER VEM COM RESPONSABILIDADE, e na era digital, um trabalho ético é ainda mais essencial. Manter-se vinculado ao conselho, seguir as normas e o código de ética, participar da infinidade de cursos de CAPACITAÇÃO disponibilizados pelo CRECI será um BALIZADOR para que todos aqui possam exercer suas profissões sem medo de errar e sem medo do tal “CANCELAMENTO”.

Como mencionei no início, imagino que cada um aqui tenha suas ambições, metas, planos e sonhos, construídos com as expectativas do que a profissão de corretor pode trazer. Nestes quase 25 anos de profissão, posso afirmar que o mercado de trabalho está em CONSTANTE transformação, e CHEIO de oportunidades e desafios. A receita para o sucesso e, sobretudo, para uma vida longa nesta profissão que me conquistou é estar preparado para se ADAPTAR e INOVAR, e NUNCA parar de aprender. O conhecimento é um processo contínuo e essencial para o sucesso.

Por fim, gostaria de deixar no coração de vocês uma mensagem de MOTIVAÇÃO: ACREDITEM em seu potencial e sigam em frente com coragem e DETERMINAÇÃO. Desejo a todos vocês MUITO sucesso e felicidade em suas futuras jornadas. PARABÉNS, novos corretores de imóveis!

MUITA boa sorte a todos!

Daniel Sbrissia
CRECI 6982